

TITRE PROFESSIONNEL CONSEILLER COMMERCIAL



Semaine : 1 jour en formation
4 jours en entreprise

Plus d'informations
RNCP37717



Programme de formation

La formation "Titre Professionnel conseiller commercial" est une plongée stratégique dans la vente et le conseil. Au cœur de ce programme, les apprenti(e)s développent des compétences en prospection, négociation, et fidélisation client. Les modules de formation couvrent la psychologie de la vente, les techniques de communication et la gestion efficace du cycle de vente (sponsoring, mécénat...).

En mettant l'accent sur la pratique, cette formation offre des simulations de scénarios de vente réalistes pour affiner les compétences des apprenti(e)s. L'objectif est de former des conseillers commerciaux capables de comprendre les besoins des clients et de proposer des solutions adaptées.

Modalités de formation

EN APPRENTISSAGE

PRÉREQUIS : Aucun

NIVEAU DE SORTIE : 4 BAC

DURÉE : 405H / 12 MOIS

TITRE RNCP
RECONNU PAR L'ÉTAT

PRIX : FINANCÉS PAR LES OPCO
8 333 €



Référentiel de formation



Prospecter
un secteur de vente



Vendre en face à face
des produits et des
services référencés
aux entreprises et
particuliers

Admissibilité

DOSSIER ADMINISTRATIF
COMPLET

ENTRETIEN INDIVIDUEL

TEST DE POSITIONNEMENT

Certificateur : MINISTÈRE DU TRAVAIL DU PLEIN
EMPLOI ET DE L'INSERTION